SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE

SENA REGIONAL TOLIMA

Sistema de Gestión de la Calidad

Nombre del Programa de Formación: ____**COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR**

Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

Resultado de Aprendizaje: RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

Nombre del Aprendiz BLEINER DANIEL ORTIZ MARROQUIN **No. de Ficha:** 2689288

Fecha: 6 de Diciembre de 2022

Instructor: EDINSON CHACON GARZON

EVALUACION DE CONOCIMIENTOS PREVIOS

COMO SER UN EMPRENDEDOR

Responda cada una de las preguntas. Si desea RESPONDALAS CON SUS PROPIAS PALABRAS (ES LA MEJOR FORMA DE CONCEPTUALIZAR LA ACTIVIDAD

1. Identifica las principales actividades de su vida cotidiana.
R//
mi principal actividad es estudiar y ser el mejor estudiante. Me gusta ayudar en la finca y poder colaborar en la casa
.
2. Plantea objetivos a corto, mediano y largo plazo.
R// Corto plazo quiero terminar el colegio.
Mediano plazo sconseguir un trabajo estable.
Largo plazo viajar y poder tener una finca en el campo.
.
3. Expresa sus conocimientos sobre la visión personal y sus motivaciones.
R// Me considero una persona trabajadora con ganas de salir adelante y mis motivaciones es trabajar y tener una buena calidad de vida.

firma			